

Im Zuge der Wachstumsstrategie sind wir von einer internationalen Pharma-Firma beauftragt worden, eine/e zusätzliche/n

Key Account Manager CH, 80-100%

zu rekrutieren für die Einführung eines neuen Produktes für eine seltene Krankheit.

Ihre Aufgaben:

Direkt dem Direktor unterstellt, sind Sie verantwortlich für den Umsatz und Marktanteile vom neuen eingeführten Produkt im Bereich Neurologie. Durch regelmässige Besuche in speziellen Zentren in den Spitälern verhelfen Sie dem Medikament in der ganzen Schweiz zu einem durchschlagenden Erfolg. Zusätzliche unterstützen sie auch noch bestehende Produkte in der Gynäkologie und besuchen einige dieser Kunden im Spital. Ihre Kundenbeziehungen basieren auf Vertrauen und ihre soliden wissenschaftliche Kenntnisse machen Sie so zu einem kompetenten Partner. Im Rahmen der Marketingstrategie organisieren Sie zur weiteren Stärkung der Produkte Konferenzen, Schulungen und andere verkaufsfördernde Massnahmen.

Was Sie mitbringen:

Sie sind bereits erfolgreich im Pharmaaussendienst tätig, idealerweise kennen sie bereits den Bereich eines KAM in den Spitälern. Sie haben eine wissenschaftliche oder paramedizinische Ausbildung und besitzen idealerweise das SHQA Diplom. Sie verfügen über sehr starke Verkaufs Skills und ein gutes Verhandlungsgespür. Sie sind zielorientiert und haben den Willen zum Erfolg. Sie haben ein überzeugendes Auftreten, können auf die Bedürfnisse Ihrer Kunden eingehen und machen sich so zu einem bevorzugten Gesprächspartner. Sie sprechen sehr gut Deutsch und Französisch.

Die Offerte unseres Kunden:

Unser Kunde bietet ein lebhaftes, offenes und innovatives Arbeitsklima in der Pharma-Industrie. Die Firma hat eine familiäre Grösse in der Schweiz und bietet eine selbständige und abwechslungsreiche Tätigkeit. Das kleine Team bietet wertschätzende Zusammenarbeit innerhalb und zwischen den Bereichen und gibt Raum für Eigeninitiative und neue Ideen.

Interessiert?

Falls Sie unser Angebot interessiert, senden Sie uns bitte Ihr Bewerbungsschreiben (Lebenslauf, Diplome und Arbeitszeugnisse) an die folgende Emailadresse: jobs@hratwork.ch. Gerne können sie uns auch per Telefon erreichen: 079 275 13 13. Wir garantieren die Diskretion.